



CAP

Equipier polyvalent du commerce

OBJECTIFS

Placé sous l'autorité du responsable du point de vente ou du rayon, le titulaire de ce CAP accueille et informe le client.

Il lui présente les caractéristiques techniques et commerciales des produits, le conseille et conclut la vente. Il participe par ailleurs à la réception, à la préparation et à la mise en valeur des produits

Formation comprenant
14 semaines de PFMP
et 55 semaines
de cours en 2 ans.

Poursuite d'études

Ce diplôme a pour vocation l'insertion professionnelle mais un très bon dossier scolaire permet une poursuite d'études en BAC Professionnel.

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire-Géo - EMC
- Mathématiques
 - Anglais
 - EPS
- Arts Appliqués

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Communication
- Vente
- Gestion
- Economie droit
- Prévention Santé
Environnement

EXEMPLES DE FORMATIONS POURSUIVIES

- BAC PRO Vente (prospection, négociation, suivi de clientèle)
- BAC PRO Commerce
- BAC PRO Technicien Conseil - vente en animalerie
- BAC PRO Technicien Conseil - vente produit de jardin

Insertion Professionnelle

EXEMPLES DE MÉTIERS

- Vendeur en magasin
- Employé libre service